

Ανάκαμψη εμφανίζει η εγχώρια αγορά ιατροτεχνολογικών προϊόντων τη τριετία 2016-2018

- *Μετά από έξι χρόνια συνεχούς μείωσης, χαμηλούς αυξητικούς ρυθμούς σημειώνει η εγχώρια αγορά ιατροτεχνολογικών προϊόντων, την τριετία 2016-2018.*
- *Αξιοσημείωτη ήταν η βελτίωση της κερδοφορίας των επιχειρήσεων του κλάδου το 2016 σε σχέση με το 2015.*

Ο κλάδος των ιατροτεχνολογικών προϊόντων αποτελεί καίρια συνιστώσα του τομέα υγείας στη χώρα μας και καλύπτει μια ευρύτατη γκάμα ειδών, από προϊόντα αναλωσίμων (π.χ. επίδεσμοι, γάζες κλπ.), μέχρι μηχανήματα υψηλής τεχνολογίας (π.χ. μαγνητικοί, αξονικοί τομογράφοι κ.α.). Η συγκεκριμένη αγορά η οποία εμφάνιζε υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης μέχρι το 2009, καταγράφει συνεχή πτώση από το 2010 μέχρι και το 2015. Ελαφρά ανάκαμψη εμφανίζεται από το 2016 και μετά. Τα παραπάνω επισημαίνονται στην τελευταία **Κλαδική Μελέτη** που εκπονήθηκε από τη Διεύθυνση Οικονομικών Μελετών της ICAP Α.Ε.

Ο κλάδος αποτελείται από μεγάλο πλήθος **εισαγωγικών** κυρίως εταιρειών, ενώ ολιγάριθμες είναι οι **παραγωγικές** επιχειρήσεις. Τα εγχωρίως παραγόμενα προϊόντα αφορούν λίγες μόνο κατηγορίες προϊόντων (όπως αναλώσιμα, γάζες, αντλίες έγχυσης φαρμάκων, επιδεσμικό υλικό, υλικά τεχνητού νεφρού κ.α.). Ο μεγάλος όγκος και τα πλέον εξειδικευμένα προϊόντα (ορθοπεδικό υλικό, ιατρικά μηχανήματα, εμφυτεύματα κλπ.) είναι εισαγόμενα.

Η ζήτηση των εξεταζόμενων προϊόντων προέρχεται κυρίως από τα **κρατικά και ιδιωτικά νοσηλευτικά ιδρύματα**, τα ιδιωτικά διαγνωστικά κέντρα, τα εργαστήρια, τα ιατρεία κλπ. Επίσης, για ορισμένες κατηγορίες προϊόντων η ζήτηση προέρχεται άμεσα από τους τελικούς χρήστες.

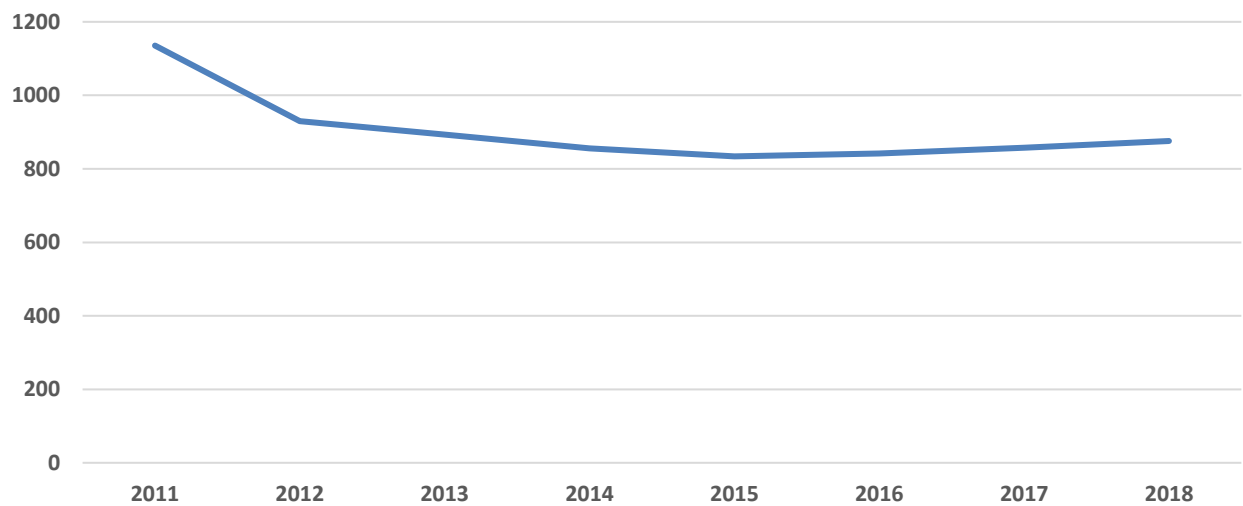
Η **Σταματίνα Παντελαίου**, Διευθύντρια Οικονομικών Μελετών της ICAP, αναφέρει σχετικά με τις εξελίξεις της συγκεκριμένης αγοράς: Η **εγχώρια αγορά** των ιατροτεχνολογικών προϊόντων σε τιμές χονδρικής γνώρισε υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης κατά την περίοδο 1995-2009, σημειώνοντας διψήφιο ποσοστό αύξησης. Ωστόσο, την περίοδο **2010-2015** η αγορά κατέγραψε **μείωση με μέσο ετήσιο ρυθμό** της τάξης του **12%**. Ελαφρά ανάκαμψη της αγοράς παρατηρείται από το 2016 η οποία συνεχίζεται και το **2017**. Ειδικά το **2017** σε σχέση με το 2016, η εν λόγω αγορά κατέγραψε **μικρή αύξηση** της τάξης του **1,8%**, ενώ περαιτέρω **αύξηση της τάξης του 2%** εκτιμάται και για το **2018**. Η πτώση της αγοράς τα προηγούμενα χρόνια, ήταν το αποτέλεσμα της επιβολής συνδυασμού μέτρων από πλευράς του δημοσίου τομέα, με στόχο το δραστικό περιορισμό των δημοσίων δαπανών υγείας στα πλαίσια τήρησης των μνημονιακών δεσμεύσεων της χώρας.

Παράλληλα, μείωση καταγράφεται και στη ζήτηση για ιατροτεχνολογικό εξοπλισμό και από τον ιδιωτικό τομέα, ως αποτέλεσμα της μείωσης της ροής ασθενών για νοσηλεία στην πλειονότητα των ιδιωτικών κλινικών.



Ο **δημόσιος τομέας** απορροφά, διαχρονικά, το μεγαλύτερο μέρος των πωλήσεων, σε ποσοστό που εκτιμάται μεταξύ **65%-70%** τα τελευταία χρόνια. Αναφορικά με την κατανομή της συνολικής αγοράς ιατροτεχνολογικών προϊόντων, το μεγαλύτερο μερίδιο καλύπτεται από τις κατηγορίες των **In Vitro** διαγνωστικών αντιδραστηρίων και αναλυτών, του **αναλώσιμου υγειονομικού υλικού** και των **ορθοπαιδικών** ειδών. Συνολικά οι τρεις αυτές κατηγορίες εκτιμάται ότι κάλυψαν περίπου το **50%** του συνολικού μεγέθους αγοράς.

Δείκτης εξέλιξης της συνολικής εγχώριας αγοράς ιατροτεχνολογικών προϊόντων (σε αξία, 2011-2018)



Έτος Βάσης 2011= 100

Πηγή: ICAP Group AE

Σύμφωνα με τον Κωνσταντίνο Παλαιολόγο, Senior Manager Οικονομικών Μελετών της ICAP, τα τελευταία έτη οι διάφορες παρεμβάσεις για εξορθολογισμό, αλλά και **περικοπή των δημοσίων δαπανών υγείας** (όπως η διενέργεια κεντρικών ηλεκτρονικών διαγωνισμών, η δημιουργία του ΕΟΠΥΥ, η λειτουργία του παρατηρητηρίου τιμών, η μείωση των τιμών, τα Κ.Ε.Ν., η εφαρμογή clawback και rebate στους ιδιώτες παρόχους υγείας), επηρέασαν καίρια την εξέλιξη των πωλήσεων των εταιρειών του κλάδου. Επίσης, οι **μεγάλες καθυστερήσεις πληρωμών** από πλευράς δημοσίου, δημιούργησαν σοβαρά προβλήματα ρευστότητας σε ορισμένες εταιρείες. Σε όλα τα παραπάνω προστέθηκαν το καλοκαίρι του 2015 και οι **περιορισμοί στην κίνηση κεφαλαίων** (capital controls), μέτρο το οποίο προκάλεσε μεγάλες δυσχέρειες στη λειτουργία των επιχειρήσεων του κλάδου.

Εξέλιξη Τιμών Ιατροτεχνολογικών Προϊόντων

Οι **τιμές εισαγωγών** για ιατροτεχνολογικό εξοπλισμό καταγράφουν ελαφρά αύξηση την τριετία 2014-2017. Σε ό,τι αφορά την εξέλιξη των **τιμών** των προϊόντων που αγοράζουν απευθείας οι καταναλωτές, παρατηρείται **μείωση στις τιμές των θεραπευτικών συσκευών και εξοπλισμού από το 2012**.

Δείκτες τιμών εισαγωγών Ιατροτεχνολογικών προϊόντων (2009-2017)

Έτος	Δείκτης τιμών εισαγωγών Ακτινολογικού, ηλεκτροϊατρικού και ηλεκτροθεραπευτικού εξοπλισμού	Μεταβολή	Δείκτης τιμών εισαγωγών Ιατρικών και οδοντιατρικών οργάνων και προμηθειών	Μεταβολή
2009	99,3	-	99,6	-
2010	100,0	0,7%	100,0	0,4%
2011	100,3	0,3%	100,3	0,3%
2012	101,2	0,9%	100,2	-0,1%
2013	101,0	-0,2%	99,6	-0,6%
2014	102,0	1,0%	99,3	-0,3%
2015	103,4	1,4%	99,8	0,5%
2016	103,7	0,3%	100,2	0,4%
2017	104,3	0,6%	100,2	0,0%

Έτος βάσης 2010=100

Πηγή: Eurostat – Κλαδική Μελέτη ICAP

Δείκτες τιμών καταναλωτή φαρμακευτικών προϊόντων – θεραπευτικών συσκευών και εξοπλισμού (2009-2017)

Έτος	Φαρμακευτικά προϊόντα	Μεταβολή	Θεραπευτικές συσκευές και εξοπλισμός	Μεταβολή	Υγεία (Σύνολο)	Μεταβολή
2009	100,0	-	100,0	-	100,0	-
2010	104,8	4,8%	101,0	1,0%	101,5	1,5%
2011	111,8	6,7%	101,9	0,9%	100,9	-0,6%
2012	114,8	2,7%	100,6	-1,3%	99,2	-1,7%
2013	75,9	-33,9%	98,9	-1,7%	96,4	-2,8%
2014	118,5	56,1%	95,3	-3,6%	97,8	1,5%
2015	85,0	-28,3%	94,1	-1,3%	97,8	-0,8%
2016	87,6	3,1%	92,9	-1,3%	98,7	0,9%
2017	83,9	-4,2%	91,7	-1,3%	96,6	-2,1%

Έτος βάσης 2009=100

Πηγή: ΕΛ.ΣΤΑΤ– Κλαδική Μελέτη ICAP.

Ανάλυση των Εισαγωγών ανά Ομάδα Προϊόντων-Κύριες Χώρες Προέλευσης

Κατά την περίοδο 2005-2008 οι εισαγωγές ιατροτεχνολογικών προϊόντων ακολούθησαν έντονη ανοδική πορεία και η αξία τους έφθασε σε €1,15 δισ. το 2008. Ωστόσο, από το 2009 καταγράφεται πτώση των εισαγωγών, η οποία έγινε ιδιαίτερα αισθητή τα έτη 2010-2012. Τη διετία **2016-2017** η αξία των εισαγωγών, βάσει των προσωρινών στοιχείων της ΕΛ.ΣΤΑΤ. εμφανίζει κάποια ανάκαμψη, η οποία όμως δεν «συνάδει» με τις συνθήκες της αγοράς σύμφωνα με παράγοντες του κλάδου. Το 2017 οι εισαγωγές διαμορφώθηκαν σε **€710,9 εκατ.** (αύξηση 4,3%). Σωρευτικά από το 2008 οι εισαγωγές μειώθηκαν κατά **38,2%**.

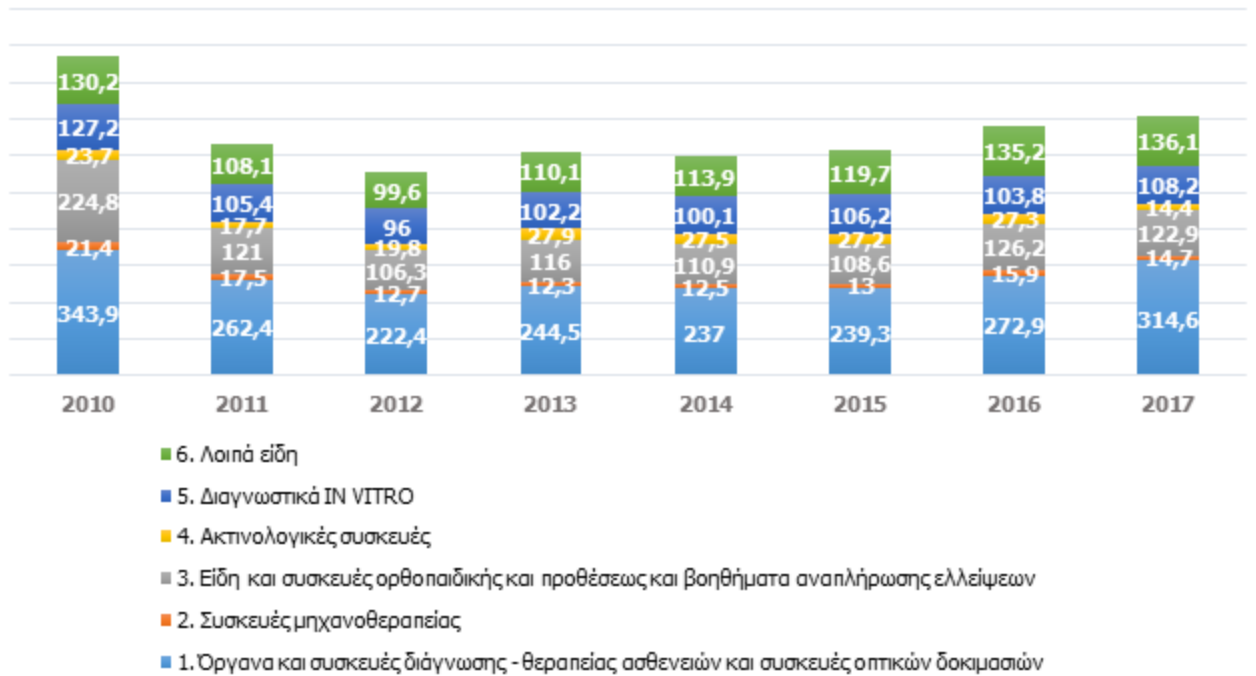
Αναφορικά με τη διάρθρωση των εισαγωγών ανά κύρια ομάδα προϊόντων παρατηρείται ότι η κατηγορία «Όργανα και συσκευές διάγνωσης – θεραπείας ασθενειών και συσκευές οπτικών δοκιμασιών» καλύπτουν διαχρονικά το μεγαλύτερο μερίδιο των συνολικών εισαγωγών ιατροτεχνολογικών προϊόντων, με μερίδιο **44,2%** για το **2017**. Ακολουθεί η κατηγορία «Είδη και συσκευές ορθοπαιδικής και προθέσεων και βοηθήματα αναπλήρωσης ελλείψεων», το μερίδιο της οποίας διαμορφώθηκε στο **17,2%** επί των συνολικών εισαγωγών (διάγραμμα).

Εισαγωγές ιατροτεχνολογικών προϊόντων (2005-2017)		
Έτος	Αξία	Ρυθμός Μεταβολής (%)
2005	779,1	-
2006	914,5	17,4
2007	1.037,5	13,4
2008	1.150,8	10,9
2009	1.125,8	-2,2
2010	871,1	-22,6
2011	632,1	-27,4
2012	556,8	-11,9
2013	613,1	10,1
2014	601,9	-1,8
2015	614,1	2,0
2016	681,3	10,9
2017	710,9	4,3

Αξία σε €εκατ.

Πηγή: ΕΛ.ΣΤΑΤ.– Κλαδική Μελέτη ICAP

Διαχρονική εξέλιξη της αξίας εισαγωγών ιατροτεχνολογικών προϊόντων ανά κατηγορία σε αξία (2010-2017)



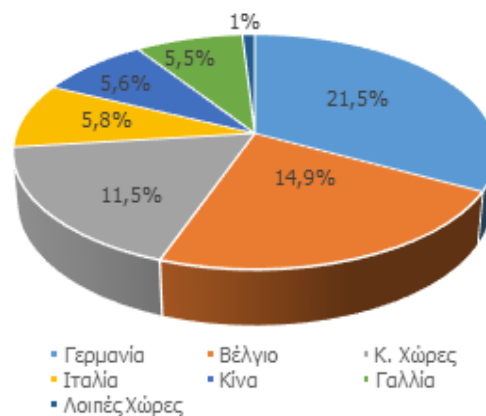
Αξία: σε εκατ.

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων ΕΛ.ΣΤΑΤ. – Κλαδική Μελέτη ICAP

Οι τρεις σημαντικότερες χώρες προέλευσης των εισαγόμενων ιατροτεχνολογικών προϊόντων κατά το 2017 ήταν:

1. Η **Γερμανία**, από την οποία προήλθε το **21,5%** των συνολικών εισαγωγών, με αξία περίπου **€153 εκατ.**,
2. Το **Βέλγιο**, με ποσοστό **14,9%** και αξία εισαγωγών περίπου **€ 106 εκατ.**
3. Οι **Κάτω Χώρες**, οι οποίες κάλυψαν ποσοστό **11,5%** επί των συνολικών εισαγωγών, με αξία περίπου **€82 εκατ.**

Διάρθρωση των εισαγωγών ιατροτεχνολογικών προϊόντων ανά κύρια χώρα προέλευσης (2017)



Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων ΕΛ.ΣΤΑΤ.- Κλαδική Μελέτη ICAP

Οι τρεις παραπάνω χώρες κατά το 2017 κάλυψαν συνολικά περίπου το **48%** των συνολικών εισαγωγών ιατροτεχνολογικών προϊόντων, ενώ συνολικά οι **10 πρώτες χώρες** στην κατάταξη κάλυψαν το **80%** περίπου των εισαγωγών.

Ανάλυση των Εξαγωγών ανά Ομάδα Προϊόντων - Κύριες Χώρες Προορισμού

Η συνολική αξία των εξαγωγών κατέγραψε ανοδική πορεία την περίοδο 2005-2009. Ακολουθεί μείωση τη διετία 2010-2011 και ανάκαμψή τους από το 2012 μέχρι το 2016. Ειδικότερα, το **2017** η αξία των εξαγωγών διαμορφώθηκε σε **€101,4 εκατ.**, παρουσιάζοντας **μείωση 8,2%** σε σχέση με το 2016.

Θα πρέπει να σημειωθεί ότι, μεγάλο μέρος των εξαγωγών αφορά εισαγόμενα ιατροτεχνολογικά προϊόντα, τα οποία επαναπροωθούνται σε χώρες του εξωτερικού, ενώ ένα μόνον μέρος αφορά εγχωρίως παραγόμενα είδη.

Αναφορικά με τη διάθρωση των εξαγωγών ανά ομάδα προϊόντων για το 2017 παρατηρείται ότι η ομάδα «όργανα και συσκευές διάγνωσης – θεραπείας ασθενειών και συσκευές οπτικών δοκιμασιών» καταλαμβάνει το μεγαλύτερο μερίδιο επί των συνολικών εξαγωγών με ποσοστό **44%**.

Κυριότερες χώρες προορισμού των ελληνικών εξαγωγών ήταν η **Κύπρος**, με ποσοστό **14%** επί των συνολικών εξαγωγών (αξία €14,2 εκατ.), το **Ην. Βασίλειο** με ποσοστό 12% (αξία €12 εκατ.) και η **Γαλλία** (ποσοστό 8%, αξία €8,3 εκατ.).

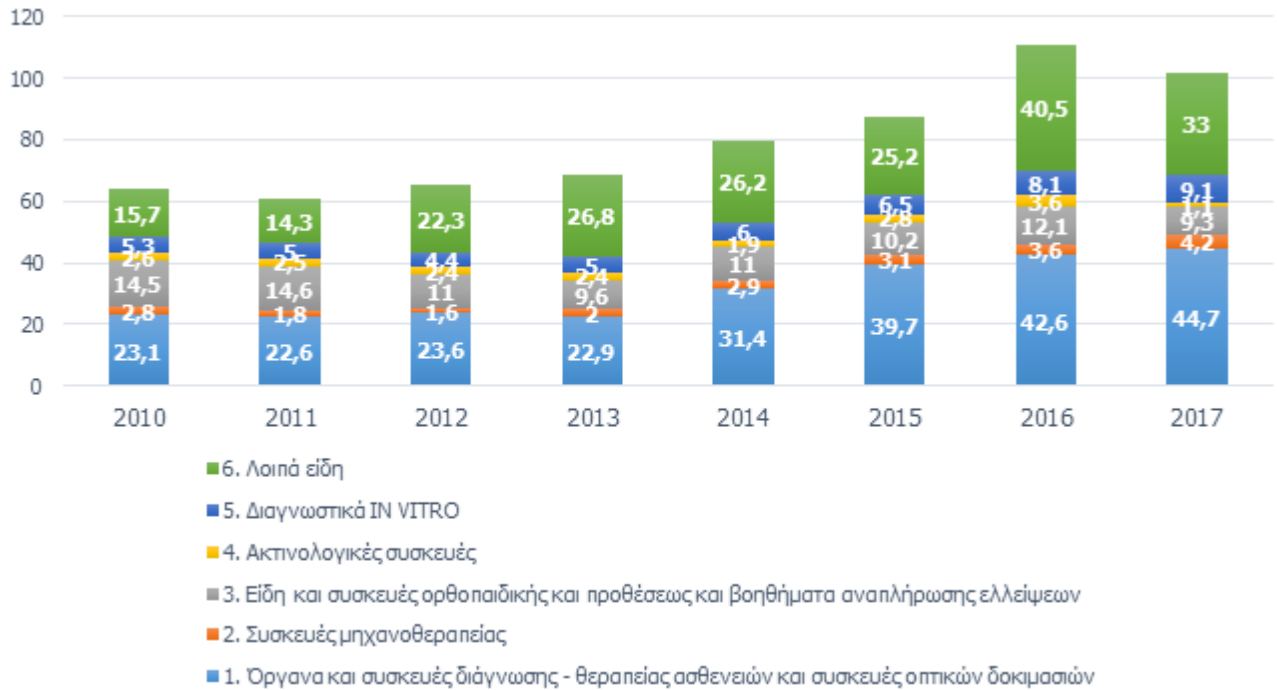
Οι **10** σημαντικότερες χώρες προορισμού κατά το 2017 κάλυψαν ποσοστό περίπου **71%** των συνολικών εξαγωγών.

Εξαγωγές ιατροτεχνολογικών προϊόντων (2005-2017)		
Έτος	Αξία	Ρυθμός Μεταβολής (%)
2005	46,2	-
2006	50,4	9,1
2007	52,8	4,8
2008	54,4	3,0
2009	64,8	19,1
2010	64,0	-1,2
2011	60,8	-5,0
2012	65,3	7,4
2013	68,7	5,2
2014	79,3	15,4
2015	87,5	10,3
2016	110,5	26,3
2017	101,4	-8,2

Αξία σε €εκατ.

Πηγή: ΕΛ.ΣΤΑΤ.

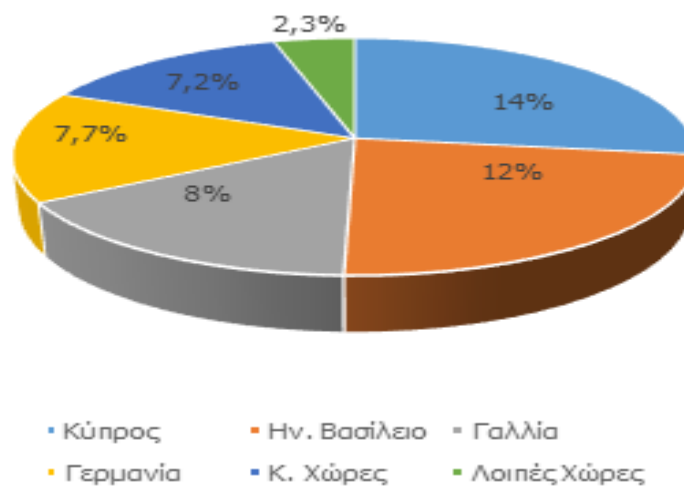
Διαχρονική εξέλιξη της αξίας εξαγωγών ιατροτεχνολογικών προϊόντων ανά βασική κατηγορία (2010-2017)



Αξία: σε εκατ.

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων ΕΛ.ΣΤΑΤ.- Κλαδική Μελέτη ICAP

Διάρθρωση των εξαγωγών ιατροτεχνολογικών προϊόντων κατά κύρια χώρα προορισμού (2017)



Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων ΕΛ.ΣΤΑΤ.- Κλαδική Μελέτη ICAP

Δείκτης Ανταγωνιστικότητας Ιατροτεχνολογικών Προϊόντων

Εξέλιξη της ανταγωνιστικότητας των Ιατροτεχνολογικών προϊόντων βάσει του δείκτη Balassa (2012-2017)						
Ομάδες Προϊόντων	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1. Όργανα και συσκευές διάγνωσης - θεραπείας ασθενειών και συσκευές οπτικών δοκιμασιών	-0,81	-0,83	-0,77	-0,72	-0,73	-0,75
2. Συσκευές μηχανοθεραπείας	-0,78	-0,72	-0,62	-0,61	-0,63	-0,55
3. Είδη και συσκευές ορθοπαιδικής και προθέσεως και βοηθήματα αναπλήρωσης ελλείψεων	-0,81	-0,85	-0,82	-0,83	-0,83	-0,86
4. Ακτινολογικές συσκευές	-0,78	-0,84	-0,87	-0,81	-0,77	-0,85
5. Διαγνωστικά IN VITRO	-0,91	-0,91	-0,89	-0,88	-0,86	-0,84
6. Λοιπά είδη	-0,63	-0,61	-0,63	-0,65	-0,54	-0,60
Σύνολο	-0,79	-0,80	-0,77	-0,75	-0,72	-0,75

Πηγή: ICAP, επεξεργασία στοιχείων ΕΛ.ΣΤΑΤ.- Κλαδική Μελέτη ICAP

Για να εξετασθεί η εξέλιξη της ανταγωνιστικότητας των ιατροτεχνολογικών προϊόντων υπολογίζεται ο δείκτης Balassa, ο οποίος και εκφράζεται από τη σχέση: $[(X-M)/(X+M)]$, όπου X= Αξία εξαγωγών και M= Αξία εισαγωγών. Οι ακραίες τιμές του είναι +1 για το **πλέον ανταγωνιστικό** προϊόν και -1 για το **καθόλου ανταγωνιστικό**.

Όπως προκύπτει από την επεξεργασία των στοιχείων εξωτερικού εμπορίου της ΕΛ.ΣΤΑΤ., ο δείκτης Balassa για όλες τις κατηγορίες ιατροτεχνολογικών προϊόντων, λαμβάνει διαχρονικά **αρνητικές τιμές**, δεδομένου ότι οι εισαγωγές της Ελλάδας στα εξεταζόμενα είδη υπερκαλύπτουν (κατά πολύ) τις εξαγωγές.

Ο Ιατρομηχανολογικός Εξοπλισμός της Χώρας

Το **2016** καταγράφηκαν συνολικά σε όλα τα θεραπευτήρια **22.021 ιατρικά μηχανήματα υψηλής τεχνολογίας**, εκ των οποίων στα δημόσια νοσοκομεία λειτουργεί το **68,2%** των μηχανημάτων. Θα πρέπει ωστόσο να σημειωθεί ότι, από το 2013 στον ιατροτεχνολογικό εξοπλισμό που καταμετράται από την ΕΛ.ΣΤΑΤ., προστέθηκαν νέες κατηγορίες μηχανημάτων, με αποτέλεσμα τα στοιχεία να μην είναι συγκρίσιμα σε σχέση με αυτά των προηγούμενων ετών.

Στο σύνολο του εξοπλισμού της χώρας, ο μεγαλύτερος αριθμός μηχανημάτων αφορά **ηλεκτροκαρδιογράφους** (3.215 μηχανήματα, μερίδιο 14,6%), ενώ σχετικά με τη γεωγραφική κατανομή των μηχανημάτων, στην **περιφέρεια Αττικής** είναι συγκεντρωμένο το **41,4%** (9.116 μηχανήματα).

Θα πρέπει να αναφερθεί, ωστόσο ότι, σημαντικός αριθμός μηχανημάτων είναι εγκατεστημένος σε ιδιωτικά διαγνωστικά κέντρα και δεν καταγράφεται στα δεδομένα της ΕΛ.ΣΤΑΤ.

Κατανομή ιατρικών μηχανημάτων υψηλής τεχνολογίας κατά νομική μορφή θεραπευτηρίου (2000-2016)

Μηχανήματα

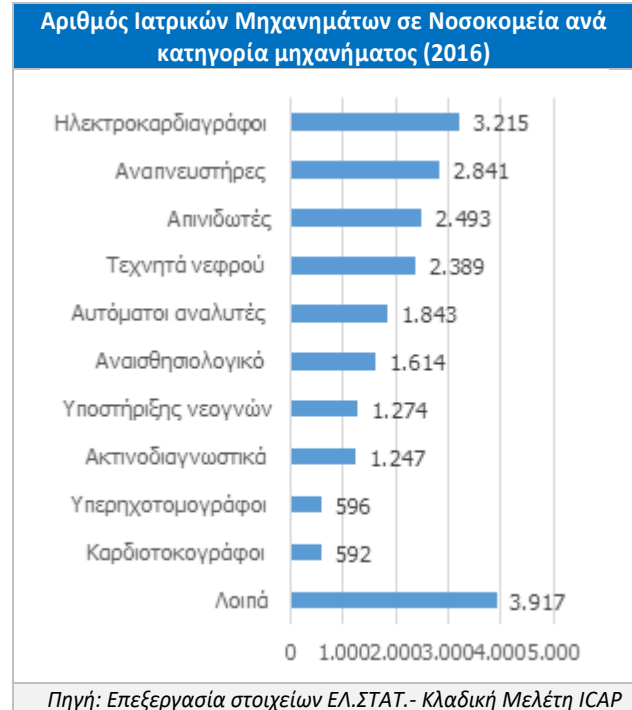
Έτος	Σύνολο	σε Δημόσια Νοσοκομεία	σε Ιδιωτικά Νοσοκομεία	σε Νοσοκομεία Ν.Π.Ι.Δ.
2000	5.937	4.188	1.624	125
2001	6.518	4.476	1.832	210
2002	7.140	4.835	2.068	237
2003	7.388	5.083	2.071	234
2004	7.432	5.095	2.091	246
2005	7.507	5.155	2.096	256
2006	7.683	5.300	2.146	237
2007	7.707	5.254	2.182	271
2008	7.816	5.331	2.222	263
2009	8.158	5.555	2.330	273
2010	8.034	5.556	2.193	285
2011	8.212	5.634	2.303	275
2012	8.208	5.521	2.378	309
2013	19.909	13.568	5.781	560
2014	21.347	14.671	6.087	589
2015	21.536	14.751	6.167	618
2016	22.021	15.035	6.308	678

σε τεμάχια

Πηγή: ΕΛ.ΣΤΑΤ.- Κλαδική Μελέτη ICAP

Αριθμός εγκαταστάσεων ακτινοβολιών (2017)	
Κατηγορία	Αριθμός
Ακτινολογικά	1.206
Οδοντιατρικά	7.880
Πυρηνική ιατρική	154
Τηλεθεραπεία (γραμμικοί επιταχυντές)	26
Τηλεθεραπεία (Co-60)	6
Βραχυθεραπεία (HDR/LDR & seeds I-125)	13
Ακτινοθεραπεία X-ray	1
Κτηνιατρικά	315
Ερευνητικά	195
Βιομηχανικά	376
Μονάδα παραγωγής ισοτόπων	1
Μονάδα αποστείρωσης	1
Μαγνητική τομογραφία	285
Ακτινοβολητές αίματος	13
Ερευνητικός πυρηνικός αντιδραστήρας	1
Επιταχυντής Tandem	1
Μονάδα αποθήκευσης ραδιενεργών υλικών	1
Σύνολο	10.475

Πηγή: Ελληνική Επιτροπή Ατομικής Ενέργειας



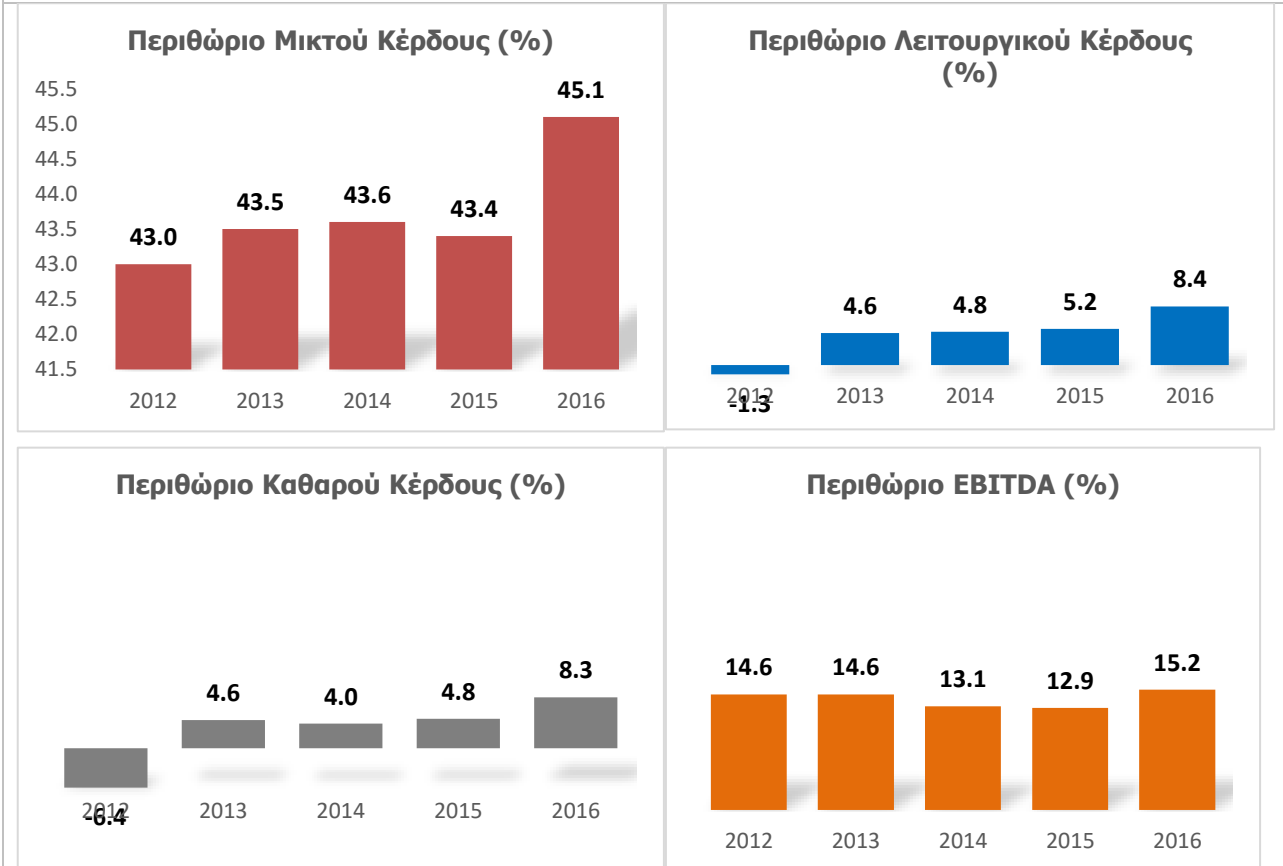
Χρηματοοικονομική Ανάλυση των επιχειρήσεων του κλάδου

Στο πλαίσιο της μελέτης πραγματοποιήθηκε εκτεταμένη **χρηματοοικονομική ανάλυση** των επιχειρήσεων του κλάδου βάσει 17 επιλεγμένων αριθμοδεικτών. Επίσης, συνετάχθη ομαδοποιημένος ισολογισμός βάσει αντιπροσωπευτικού δείγματος εταιρειών.

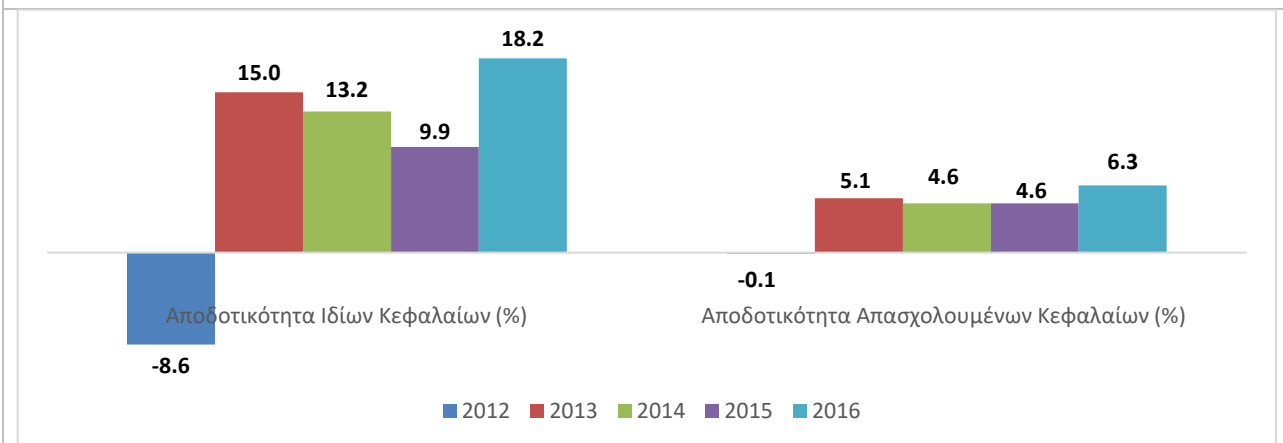
Με βάση τον **ομαδοποιημένο ισολογισμό 5ετίας** από **δείγμα 75** επιχειρήσεων (εισαγωγικών και παραγωγικών) ιατροτεχνολογικών προϊόντων, προκύπτει σωρευτική μείωση κατά 10,9% για το σύνολο του Ενεργητικού την περίοδο 2012-2016, ενώ τα ίδια Κεφάλαια κατέγραψαν σωρευτική αύξηση 51,0% την ίδια 5ετία. Οι συνολικές πωλήσεις των εταιρειών εμφάνισαν σωρευτική μείωση 8,7% το 2016 σε σχέση με το 2012. Όσον αφορά το καθαρό αποτέλεσμα, τα καθαρά (προ φόρου) κέρδη παρά τις ενδιάμεσες διακυμάνσεις, παρουσίασαν δραστική αύξηση το 2016/15. Τα κέρδη EBITDA αυξήθηκαν σημαντικά (45,8%) την ίδια περίοδο.

Δείκτες κερδοφορίας και αποδοτικότητας επιχειρήσεων του κλάδου (2012-2016)

Δείκτες Κερδοφορίας



Δείκτες Αποδοτικότητας



Πηγή: ICAP Group AE, Δημοσιευμένοι ισολογισμοί

Σύμφωνα με την **Σταματίνα Παντελαίου**, η σταδιακή γήρανση του πληθυσμού, η χαμηλή ελαστικότητα ζήτησης των εξεταζόμενων προϊόντων και η συνεχής εξέλιξη της τεχνολογίας και της ιατρικής επιστήμης, αποτελούν **δυνατά σημεία** για τον κλάδο, σε αντίθεση με τις μεγάλες καθυστερήσεις πληρωμών, από την πλευρά κυρίως του



δημοσίου τομέα και την έντονη γραφειοκρατία στις προμήθειες του δημοσίου, τα οποία συνιστούν **αδύνατα σημεία**. Η ανάπτυξη καινοτόμων προϊόντων, η ταχεία εξέλιξη της ιατρικής διαγνωστικής τεχνολογίας, καθώς και η επέκταση σε αγορές του εξωτερικού, αποτελούν **ευκαιρίες** για τις εταιρείες του κλάδου, ενώ ως **απειλές** μπορούν να εκληφθούν οι συνθήκες παρατεταμένης ύφεσης της οικονομίας, οι συνεχείς περικοπές των δαπανών υγείας και η περιορισμένη ρευστότητα που επικρατεί στην αγορά.

Η ICAP, όμιλος εταιρειών – με 1.000 εργαζομένους – είναι ο μεγαλύτερος Πάροχος B2B υπηρεσιών στην Ελλάδα, με ισχυρή παρουσία στη Νοτιοανατολική Ευρώπη. Μετά την εξαγορά της από το SEEF Fund της Global Finance το 2007, έχει αναπτυχθεί ραγδαία και σήμερα παρέχει μεγάλο εύρος υπηρεσιών και προϊόντων που ομαδοποιούνται σε 4 κατηγορίες: Credit Risk Services, Marketing & Sales Solutions, Management Consulting και People & Employment Solutions. Περισσότερες πληροφορίες στο www.icap.gr

Φωτογραφίες

[Σταματίνα Παντελαίου](#), Διευθύντρια Οικονομικών & Κλαδικών Μελετών, ICAP A.E.

[Κωνσταντίνος Παλαιολόγος](#), Senior Manager Οικονομικών & Κλαδικών Μελετών, ICAP A.E.

Δείτε ΕΔΩ όλα τα Δελτία Τύπου της ICAP.

Η ICAP, όμιλος εταιρειών – με 1.000 εργαζομένους – είναι ο μεγαλύτερος Πάροχος B2B υπηρεσιών στην Ελλάδα, με ισχυρή παρουσία στη Νοτιοανατολική Ευρώπη. Μετά την εξαγορά της από το SEEF Fund της Global Finance το 2007, έχει αναπτυχθεί ραγδαία και σήμερα παρέχει μεγάλο εύρος υπηρεσιών και προϊόντων που ομαδοποιούνται σε 4 κατηγορίες: **Credit Risk Services, Marketing & Sales Solutions, Management Consulting και People & Employment Solutions.**

[ΛΟΓΟΤΥΠΟ](#) ICAP, όμιλος εταιρειών.

Περισσότερες Πληροφορίες:

Γραφείο Τύπου ICAP, όμιλος εταιρειών

Φρατζέσκα Σιδηρή, Communications & Marketing Manager

e-mail: pr@icap.gr | T: 210 7200 495 | M: 693 673 5 143

Join ICAP @ Social Media

